

5^{ème} édition

GOOD MORNING BEAUTY & HEALTH

Rencontres BtoB franco-espagnoles
Dermocosmétique et Consumer Health, à l'occasion du salon INFARMA
BARCELONE

18 mars 2019

Saisissez l'opportunité d'amorcer ou de consolider
votre position sur un marché de proximité en pleine croissance

▶ VOUS ÊTES...

Fabricant de produits vendus en pharmacie : médicaments OTC, produits de beauté, de soin et dermocosmétiques, phytothérapie, personal care, petit matériel de soin, nutrition, vitamines, compléments alimentaires, puériculture, etc.

▶ VOUS VOULEZ...

Découvrir les opportunités du consumer health et de la dermocosmétique en Espagne ;
Etre mis en contact avec les acteurs clés du secteur ;
Renforcer et accélérer votre développement commercial ;
Communiquer et gagner en visibilité.



EN PARTENARIAT AVEC



Syndicat National des Compléments Alimentaires

Con la colaboración de:



Obra Social "la Caixa"



GRUPEMENT DES EXPORTATEURS
DE L'INDUSTRIE PHARMACEUTIQUE

5,83 Mds

Le chiffre d'affaires en EUR du marché du consumer health en Espagne en 2017

- Un marché de proximité composé d'environ **22 000 pharmacies**.
- **22% des achats de produits cosmétiques se font en pharmacie**, soit **1,5 Md d'EUR** en 2017.
- Développement croissant du format « parapharmacie », notamment en GMS ; les trois principales enseignes étant Carrefour, Alcampo (Auchan Espagne), ainsi que les grands magasins El Corte Inglés.
- Marché du consumer health en croissance, tant en volume (571 M unités ; +3,1%) qu'en valeur (5,83 Mds EUR ; +5,6%).
- **L'OTC et le patient care** connaissent **des taux de croissance respectifs de +7,6% et 5,6%**.
- **INFARMA** : salon espagnol de référence des secteurs de la pharmacie et parapharmacie, itinérant entre Madrid et Barcelone. Lors de la dernière édition 2018 à Madrid, il a réuni près de 400 entreprises exposantes, plus de 800 marques et près de 30 000 visiteurs.
- E-commerce : circuit en croissance ; tous les acteurs s'y positionnent : e-boutiques des marques, market places de parapharmacie, plateformes d'achat (Promofarma), etc.



POURQUOI PARTICIPER AUX RENCONTRES ACHETEURS

- Rechercher de nouveaux partenaires.
- Rencontrer de nouveaux clients.
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur ce marché européen.

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs.

Le Bureau Business France en Espagne identifie les acteurs potentiels du marché, cible et organise des rendez-vous avec chacun d'entre eux.



Les précédentes éditions de ces rencontres ont réuni un total de 50 sociétés françaises et environ 200 entités espagnoles.

Good Morning Beauty and Health, ex rencontres acheteurs Infarma, s'inscrit dans la lignée des événements Good Morning organisés par Business France Espagne depuis 2016.

 Découvrez la [vidéo du Good Morning Wellness](#) de mai 2018.

TÉMOIGNAGE

Marina CAZALETS
Area Manager
GROUPE PANTHER



« Business France nous a permis de gagner du temps sur le ciblage et la détection des partenaires pertinents sur le marché selon nos gammes. Cette mission nous a aussi permis de mieux comprendre l'organisation de la distribution et les usages du secteur ».

En Espagne, les équipes de Business France ont approché les acteurs locaux sur leur intérêt pour les produits des 2 gammes phares, respectivement sur les circuits sélectif et pharmacie. 16 prospects ont été sondés : distributeurs–importateurs ainsi que chaînes de parfumeries en direct, avec des retours positifs de 4 entreprises. Un accord de distribution a été signé dans les 6 mois avec un distributeur de Barcelone, spécialisé dans la distribution de produits de beauté sur les réseaux sélectifs et GMS.

LE PROGRAMME*

Lundi
18 mars
2019

CAIXA FORUM BARCELONA (de 9h à 18h00)

- Présentation du marché espagnol du consumer health et de la dermocosmétique par des professionnels du secteur et tables rondes ;
- Sessions d'elevator pitch pour les marques françaises avec remise de prix devant un jury d'experts (entreprises emblématiques du secteur, journalistes, agences de communication, etc.).
- Cocktail de networking ;
- Rendez-vous BtoB personnalisés avec les prospects locaux intéressés par votre gamme de produits.

Lieu : **Caixa Forum Barcelona**
Av. Francesc Ferrer i Guàrdia, 6-8,
08038 Barcelona
Métro : Plaza España



Salon **INFARMA** à visiter à partir du 19.03.2019
Lieu : Fira Barcelona – Gran Via
L'Hospitalet de Llobregat
Train (gare) : Europa Fira

* Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 12 Décembre 2018

DESCRIPTIF DE L'OFFRE	MONTANT HT
<ul style="list-style-type: none">• Un programme de rendez-vous BtoB : identification, approche et présentation de votre société en langue locale à des professionnels correspondants à votre cible. Organisation de rendez-vous avec les prospects ayant marqué un intérêt pour votre offre (sur sélection de dossier par les entités espagnoles).• La participation aux conférences et aux tables rondes• L'opportunité de vous présenter durant le pitch• Le cocktail de networking• Offert à tous les participants : Guide des Affaires Espagne 2018, présentant l'environnement des affaires en Espagne, vous apportant les outils pour concevoir et affiner votre stratégie d'approche du marché.	<p>Base fixe 2 625 EUR 5 rendez-vous minimum garantis</p> <p>En-deçà de 5 rendez-vous, tarifs ajustés : 3 à 4 rdv : 2 300 EUR 2 rdv : 1 650 EUR</p> <p><small>300 EUR : Frais de présentation et d'analyse, dans le cas où votre offre n'est pas sélectionnée</small></p>

LES PRIX INDIQUÉS SONT VALABLES POUR UNE PERSONNE PAR ENTREPRISE.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	MONTANT HT
Approche ciblée de contacts au Portugal sur le circuit de la pharmacie et organisation de rendez-vous avec les prospects intéressés par votre offre. <i>Modalités et délais à préciser.</i>	2 275 EUR
Communiqué de presse , centré sur vos produits, distribué auprès des médias espagnols spécialisés, en amont ou en aval des rencontres. <i>Conditions à préciser.</i>	A partir de 975 EUR
Participant supplémentaire	200 EUR

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 4 sur 5 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2017)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant par courriel à eve.franchi@businessfrance.fr ou maria.damour@businessfrance.fr :

- Le bon de participation (dûment complété et signé) ;
- La fiche descriptive de votre entreprise (fournie suite à votre inscription, et à nous retourner dès que possible) ;
- La documentation commerciale de votre entreprise et éventuellement les tarifs export de vos produits.

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

COLLOQUE SINGAPORE HEALTH TECH
SINGAPOUR – Singapour - 01 au 03 avril 2019
Contact : aude.simon@businessfrance.fr

RENCONTRES d'AFFAIRES
Santé cosmétiques : équipements industriels, ingrédients, conditionnement
POLOGNE – Varsovie – 28 au 29 mai 2019
Contact : katarzyna.pietrowska@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

RENCONTRES d'AFFAIRES
Compléments alimentaires à l'occasion du salon VITAFODDS ASIA
SINGAPOUR - Singapour – 10 et 11 sept. 2019
Contact : constance.laparra@businessfrance.fr

RENCONTRES d'AFFAIRES
Bien-être (santé & beauté)
INDE – Delhi, Mumbai –
30 septembre au 4 octobre 2019
Contact : brinder.rault@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Business France Espagne



Eve FRANCHI
Chargée d'affaires Santé
Tél : +34 935 525 327
goodmorning@businessfrance.fr

Business France Paris

Martine BLÉREAU - CERNA
Chargée d'opérations Santé
Tél : +33 (0)1 40 73 34 20
martine.blereau-cerna@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **12 décembre 2018** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.



Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>



Votre référence commande à reporter sur
notre facture:



ENGAGEMENT DE PARTICIPATION

A retourner complété à l'adresse suivante :

Business France - Service Client - Espace Gaymard - 2 place d'Arvieux - BP 60708 - 13572 Marseille cedex 02
Fax : +33 (0)4 96 17 68 51 - Courriel : service-client@businessfrance.fr

Evènement

A retourner avant le : 12/12/2018

Pays ESPAGNE

Date 18/03/2019

Référence événement 9Y117

Responsable Téléphone Eve FRANCHI Chargée d'affaires export
Tél: (+34) 935 525 327

GOOD MORNING BEAUTY & HEALTH : Rencontres BtoB franco-espagnoles, Dermocosmétique et Consumer Health, à l'occasion du salon INFARMA - Barcelone

Je soussigné (nom, prénom) : Fonction :
agissant pour le compte de l'entreprise ci-après :

1- BENEFICIAIRE

Participant à l'évènement: (nom, prénom) : Fonction :

Raison sociale* :

Activité de la société (le cas échéant) :

Groupe d'appartenance (le cas échéant):

Adresse* :

Tél* :

E-mail* : Site : http://.....

Responsable du suivi du dossier* :

2- ENTITÉ FACTURÉE

Raison sociale (si différente*) :

Adresse de facturation (si différente*) :

E-mail (si différent*) :

N° de SIRET* : NAF : N° d'identification TVA :

* champs obligatoires (si non rempli, votre commande ne pourra pas être prise en compte)

Prestations		Montant HT	Montant TVA	Net à payer TTC
<input type="checkbox"/> GOOD MORNING BEAUTY & HEALTH	Participation aux rencontres acheteurs et sélection de votre dossier par 5 décideurs	2625,00 €	525,00 €	3150,00 €
	Si votre dossier est retenu par 3/4 décideurs	2300,00 €	460,00 €	2760,00 €
	Si votre dossier est retenu par 2 décideurs	1650,00 €	330,00 €	1980,00 €
	Votre dossier n'est pas sélectionné – frais de présentation et analyse de votre offre	300,00 €	60,00 €	360,00 €
<input type="checkbox"/> Participant supplémentaire		200,00 €	40,00 €	240,00 €
<input type="checkbox"/> OPTION "Communication" : Communiqué de presse centré sur vos produits, distribué auprès des médias espagnols spécialisés (en amont ou aval des rencontres)		975,00 €	195,00 €	1170,00 €

Les informations recueillies sur ce formulaire sont enregistrées dans un fichier informatisé par Business France pour assurer sa mission dans le cadre du Dispositif public français d'appui à l'internationalisation de l'économie française.

Elles sont conservées pendant la durée nécessaire aux finalités pour lesquelles elles sont collectées, soit pendant la durée du contrat augmentée des prescriptions légales mais également pour assurer le respect des obligations légales ou réglementaires auxquelles Business France est tenue et sont destinées à ses services internes, ses bureaux et représentations à l'étranger, dont certains sont situés en dehors de l'Union Européenne, mais également aux autres acteurs du dispositif susvisé (notamment les Régions et les CCJ).

Conformément à la loi « informatique et libertés » n° 78-17 du 6 janvier 1978 modifiée et au Règlement Général sur la Protection des Données (UE) 2016/679 du Parlement européen et du Conseil du 27 avril 2016 (RGPD), les informations concernant le traitement de vos données personnelles et l'exercice de vos droits sont disponibles dans les CGV de Business France accessibles à l'adresse : www.businessfrance.fr/mentions-legales

Pour l'exercice de vos droits, écrivez-nous à dpo@businessfrance.fr en joignant la copie d'un titre d'identité.

SIRET Business France 451 930 051 00052 – APE 8413 Z

<input type="checkbox"/> OPTION PORTUGAL : Approche ciblée de contacts au Portugal sur le circuit de la pharmacie et organisation de rendez-vous avec les prospects intéressés par votre offre. <i>Modalités et délais à préciser.</i>	2275,00 €	455,00 €	2730,00 €
TOTAL			

Conditions particulières : La facturation sera ajustée en fonction des options choisies et du nombre de RDV validés par votre entreprise et effectivement réalisés avec les prospects locaux identifiés. Votre programme de RDV vous sera envoyé une semaine avant l'évènement - il pourra être complété par d'autres propositions de RDV. Un rdv sera considéré comme validé par simple confirmation par email de votre entreprise ou en l'absence de toute confirmation de cette dernière. Tout refus de rdv devra être notifié par écrit à Business France au maximum 3 jours avant l'évènement, au-delà on considèrera le rdv comme validé.

Si le prospect ne se présente pas au RDV pendant l'évènement, Business France reprogrammera autant que faire se peut une réunion physique, téléphonique ou via skype entre votre entreprise et ledit prospect en fonction des disponibilités des deux parties au plus tard dans un délai de 15 jours. Si la réunion ne se réalise pas, nous ne facturerons pas ledit RDV.

Vous autorisez Business France à utiliser et à exploiter votre logo/raison sociale sur tout support commercial ou de communication (Internet, Presse, Vidéo), en tous formats, pour une durée d'un 1 an. La prestation sera soumise au taux de TVA en vigueur au moment de la facturation.

La prestation sera soumise au taux de TVA en vigueur au moment de la facturation.

Règlement à trente (30) jours nets date de facture.

Je reconnais avoir lu et accepté les conditions générales de vente Business France accessibles à l'adresse <http://www.businessfrance.fr/mentions-legales/> et m'engage à les respecter sans réserve, notamment concernant mon obligation de compléter les questionnaires de satisfaction et d'impact qui me sont adressés par Business France. J'atteste sur l'honneur avoir souscrit une police d'assurance qui couvre tous les risques liés à ma participation aux événements Business France et en particulier ma responsabilité civile.

Bon pour engagement de participation

Date, cachet et signature autorisée de l'entreprise

En cas d'impossibilité de vous inscrire aux conditions énoncées, Business France reviendra vers vous à réception du présent engagement de participation.